

E X T R A I T

Solliciter des
recommandations



Les éléments clefs de votre profil à renseigner

VOS COMPÉTENCES CLEFS

Insérer aussi dans vos compétences clefs – les mots clefs de vos prospects (pensez à organiser vos épingles)

VOS RECOMMANDATIONS

Les recommandations renforcent la confiance de vos candidats et futures clients – améliorent votre image personnelle.

Pour demander une recommandation, accédez à la page de votre profil :

Cliquez sur l'icône Vous en haut de votre page d'accueil LinkedIn.

- Dans vous, voir le profil,. Descendez jusqu'à la sections Recommandations et cliquez sur + (à droite de la fenêtre des recommandations) Solliciter une recommandation.
- Dans le champ À qui souhaitez-vous demander ?, saisissez et sélectionnez le nom de la relation à qui vous souhaitez demander une recommandation.
- Remplissez les champs Niveau de relation et Poste à l'époque de la fenêtre contextuelle, puis cliquez sur Suivante.

Lorsque vous sollicitez une recommandation, rédigez **un message personnalisé** qui accompagnera votre demande.

Une bonne recommandation décrit votre collaboration et donne des exemples spécifiques de votre travail avec le client et de ce que vous lui avez apporté.

Ou passer par le profil de la personne que vous sollicitez

Compétences Quiz pour évaluer vos compétences + ✎

Formation LinkedIn
4 expériences chez Formation Convers@ion et dans 1 autre entreprise
1 recommandation de compétence

Formation marketing en ligne
Fondatrice et Directrice de formation | formation-conversion.fr chez Formation Convers@ion
1 recommandation de compétence

Formation en marketing
3 expériences chez E-learning Marketing formation-conversion.fr et dans 1 autre entreprise

Afficher les 35 compétences →

Recommandations + ✎

Reçues Données

DENIS HUYGHE · 1er
Expert-comptable | 30 ans d'expérience au service de missions externalisées et ponctuelles | Formations : #TransmissiondeSociété #évaluation #AnalyseFinancière #RentabilitédesInvestissements
Le 25 juillet 2022, DENIS a été le/la client(e) de Delphine
J'ai apprécié le professionnalisme, la pédagogie et la disponibilité de Delphine. Elle m'a parfaitement accompagné dans l'élaboration et l'animation de mon profil sur LinkedIn.

Fabrice Barrabès · 1er
Fondateur de Station Finance et commissaire aux comptes, j'accompagne les directions comptables et les directions financières des PME et des ETI, depuis plus de 30 ans
Le 22 mai 2022, Fabrice a été le/la client(e) de Delphine

CONSEIL EXPERT
Trouvez du contenu grâce à votre équipe marketing, puis utilisez vos conversations passées avec des clients pour ajouter des ressources qui parleront à l'audience que vous ciblez.



Formel 1 :

Bonjour « façon dont vous vous parlez »,

Vous connaissez l'importance des avis en ligne et de la recommandation.

Accepteriez-vous de prendre deux minutes de votre précieux temps pour partager votre expérience avec mes services sur LinkedIn ?

Les compétences n'ont de valeur que si elles sont partagées.

Merci d'avance, à bientôt,
Prénom

Formel 2 :

Bonjour « façon dont vous vous parlez »,
Vous connaissez l'importance des avis en ligne et de la recommandation, c'est dans ce cadre que je sollicite un peu de votre temps ☺

J'ai vraiment plaisir à travailler avec vous depuis des mois/années, nous nous connaissons bien aussi accepteriez vous de rédiger une recommandation sur mon profil et de « valider » mes compétences.

Merci d'avance,
A bientôt,
Prénom

Plus proche / humour

Salut,

Je passais juste par notre « réseau préféré (humour) » pour te dire à quel point j'apprécie de travailler avec toi ! J'aimerais beaucoup que tu puisses me donner un petit retour sur mes compétences et mes expériences.

Sans pression bien sûr.

Passe une bonne journée « prénom »! »

Cordial :

Bonjour « prénom »,

J'espère que tu vas bien depuis la dernière fois que nous sommes vu !

Je suis en train de mettre à jour mon profil LinkedIn et j'ai pensé que tu pouvais être un bon élément pour soutenir mes compétences et mes recommandations, puisque nous travaillons ensemble / je suis ton xxxx .

Si tu es d'accord, je serais heureux de te retourner la faveur.
A bientôt ! »